

PROGRAMA ACADÉMICO: Curso Especializante en Derecho Colaborativo del Instituto de Justicia Alternativa del Estado de Jalisco

N°.	MÓDULO	TEMA	HORAS	HORARIO	FECHA	PONENTES
1	I. Fundamentos y Evolución del Derecho Colaborativo. TOTAL 04 HORAS	1.1. Marco normativo del derecho colaborativo en México y Latinoamérica	4			
		1.2. Fundamentos del derecho colaborativo.				
		1.3. Definición y principios fundamentales del derecho colaborativo.				
		1.4. Fases del proceso del derecho colaborativo.				
		1.5. Diferencia entre procedimientos jurisdiccionales, mecanismos alternativos y derecho colaborativo.				
2	II. Ética profesional y rol del abogado colaborativo en los MASC. TOTAL 04 HORAS	2.1. Los roles en los procesos de los MASC.	4			
		2.2. La ética de los abogados colaborativos.				
		2.3. La práctica profesional del abogado colaborativo en los MASC.				
		2.4. La confidencialidad y responsabilidad de la persona abogada colaborativa en los MASC.				
		2.5. La persona abogada colaborativa a la luz de la Ley General de los MASC.				
3	III. Negociación. TOTAL 12 HORAS	3.1. Conceptos básicos de negociación. Negociación distributiva y negociación integradora.	4			
		3.2. La negociación colaborativa como actividad profesional especializada.				
		3.3. Negociación colaborativa o negociación por intereses. El modelo de los siete elementos de la Escuela de Harvard.				
		3.4. Los diferentes estilos de negociadores y cómo llevar a los mismos a la negociación colaborativa.	4			
		3.5. Principios rectores de la negociación colaborativa.				
		3.6. Tipología de conflictos que admiten negociación colaborativa.				
		3.7. Procedimiento de negociación: Fases.	4			
		3.8. Personas y situaciones difíciles en negociación.				
		3.9. Construir y trabajar la confianza. Elaboración de acuerdos de mutuo beneficio.				



PROGRAMA ACADÉMICO: Curso Especializante en Derecho Colaborativo del Instituto de Justicia Alternativa del Estado de Jalisco

N°.	TEMA	HORAS	HORARIO	FECHA	PONENTES	
4	IV. Técnicas y Herramientas para la negociación colaborativa. TOTAL 08 HORAS	4.1. El parafraseo, la reformulación, la connotación positiva y la legitimación.	4			
		4.2. El agente de la realidad y el contraste con la realidad.				
5	V. V. Aplicación práctica del Derecho Colaborativo y elaboración de acuerdos. TOTAL 12 HORAS	4.3. Técnica GPT.	4			
		4.4. Solución de controversias en línea. El análisis del discurso para la negociación colaborativa.				
		4.5. El reencuadre, el mensaje yo, el empowerment y la lluvia de ideas.				
		4.6. Herramientas de negociación: Zopa, Maan y Paan.				
		5.1. La entrevista del abogado con el cliente: marco práctico.				
		5.2. Aceptación del proceso por las partes: "consentimiento informado" y el Acuerdo de Participación.				
		5.3. Enfoque multidisciplinar de la práctica colaborativa: cómo intervienen los distintos profesionales.	4			
		5.4. La entrevista de los abogados con el resto de profesionales intervinientes: marco práctico.				
		5.5. Formando equipo: profesionales colaborativos y partes con un objetivo común.	4			
		5.6. Preparación y desarrollo de las sesiones conjuntas: marco práctico.				
		5.7. Role play: desarrollo de un proceso colaborativo siguiendo un caso práctico de principio a fin (familia y mercantil).	4			
		5.8. Elaboración de convenios y documentos para la práctica colaborativa.	4			
TOTAL DE HORAS			40			