



PROGRAMA ACADÉMICO: Taller Especializado en Modelos y Proceso de los MASC

N°.	MÓDULO	TEMA	HORAS	HORARIO	FECHA	PONENTES
1	I. Las Etapas del Proceso en los MASC. TOTAL 20 HORAS	1.1. Etapa de Introducción. 1.1.1. Preparación. 1.1.2. Presentación e inicio de la mediación. 1.2. Etapa de Narración. 1.2.1. Narración de hechos e identificación de conflictos. 1.3. Clarificación de intereses y detección de necesidades. 1.3.1. Detección de intereses y necesidades. 1.3.2. Re-contextualización. 1.3.3. Generación de opciones. 1.4. Generación y valoración de opciones. 1.4.1. Valoración y selección de opciones. 1.5. Cierre. 1.5.1. Elaboración de convenio final. 1.5.2. Cierre.	4			



PROGRAMA ACADÉMICO: Taller Especializado en Criterios para la Validación y Sanción de Convenios en el IJA y Redacción del Convenio Final

N°.	TEMA	HORAS	HORARIO	FECHA	PONENTES
2	2.1. Modelo Harvard de Negociación	4			
	2.1.1. Teoría del modelo Harvard de Negociación.				
	2.1.2. Casos en los que se utiliza el modelo Harvard para solucionar conflictos.				
	2.1.3. Ejercicios prácticos donde apliquen el modelo Harvard de Negociación.				
	2.2. Modelo Circular Narrativo de Sara Cobb.	4			
	2.2.1. Teoría del modelo Circular Narrativo de Negociación.				
	2.2.2. Casos en los que se utiliza el modelo Circular Narrativo para solucionar conflictos.				
	2.2.3. Ejercicios prácticos donde apliquen el modelo Circular Narrativo de Negociación.				
	2.3. Modelo Transformativo de Bush y Folger.	4			
	2.3.1. Teoría del modelo Transformativo.				
	2.3.2. Casos en los que se utiliza el modelo Transformativo para solucionar conflictos.				
	2.3.3. Ejercicios prácticos donde apliquen el modelo Transformativo de Negociación.				
	2.4. Modelo situacional de Raúl Calvo Soler.	4			
	2.4.1. Teoría del modelo situacional de Negociación.				
	2.4.2. Casos en los que se utiliza el modelo situacional para solucionar conflictos.				
	2.4.3. Ejercicios prácticos donde apliquen el modelo situacional.				
2.5. Modelo Asociativo de Jorge Pesqueira Leal.	4				
2.5.1. Teoría del modelo Asociativo.					
2.5.2. Casos en los que se utiliza el modelo Asociativo para solucionar conflictos.					
2.5.3. Ejercicios prácticos donde apliquen el modelo Asociativo de Negociación.					
3	III. Evaluación Teórica.				

II. Aplicación Práctica de los Modelos de Intervención en los MASC. TOTAL
16 HORAS

TOTAL DE HORAS

20