



Curso Especializante en Derecho Colaborativo del Instituto de Justicia Alternativa del Estado de Jalisco

Módulo	Tema	Duración en horas
I. Fundamentos y evolución del Derecho Colaborativo. 4 Horas.	1.1.- Antecedentes del derecho colaborativo.	4
	1.2.- Marco normativo en México y Latinoamérica.	
	1.3.- Fundamentos del derecho colaborativo.	
	1.4.- Definición y principios fundamentales del derecho colaborativo.	
	1.5.- Fases del proceso del derecho colaborativo.	
	1.6.- Diferencia entre litigio, mediación y derecho colaborativo.	
II. Ética profesional y rol del abogado colaborativo en los MASC. 4 Horas.	2.1.- Los roles en los procesos de los MASC.	4
	2.2.- La ética de los abogados colaborativos.	
	2.3.- La práctica profesional del abogado colaborativo en los MASC.	
	2.4.- La confidencialidad y responsabilidad del abogado colaborativo en un MASC.	
	2.5.- La persona abogada colaborativa a la luz de la Ley General de los MASC.	
III. Comunicación efectiva en la negociación colaborativa. 4 Horas.	3.1.- Los tipos de comunicación.	4
	3.2.- La comunicación no violenta en la negociación colaborativa.	
	3.3.- La comunicación asertiva en la negociación colaborativa.	
	3.4.- Axiomas comunicacionales de Paul Watzlawick.	
	3.5.- Los canales comunicacionales en los procesos de negociación.	
IV. Gestión colaborativa y análisis de la tipología de conflictos. 8 Horas.	4.1.- Características de los conflictos.	4
	4.2.- Tipología de los conflictos.	4
	4.3.- Actitudes y estilos de afrontamiento ante el conflicto.	
	4.4.- El mapeo del conflicto para la gestión colaborativa de los conflictos.	
V. Técnicas y Herramientas para la negociación colaborativa. 8 Horas.	5.1.- El parafraseo, la reformulación, la connotación positiva y la legitimación.	4
	5.2.- El agente de la realidad y el contraste con la realidad.	
	5.3.- Técnica GPT.	
	5.4.- El análisis del discurso para la negociación colaborativa.	
	5.5.- El reencuadre, el mensaje yo, el empowerment y la lluvia de ideas.	4
	5.6.- Herramientas de negociación: Zopa, Maan y Paan.	
	5.7.- Modelos de negociación.	
VI. Manejo emocional para la gestión de acuerdos colaborativos. 4 Horas.	6.1.- Componentes de las emociones, su evolución y los sentimientos.	4
	6.2.- Inteligencia emocional, la gestión positiva de las emociones y su manejo.	
VII. Aplicación práctica del Derecho Colaborativo y elaboración de acuerdos. 8 Horas.	7.1.- Redacción de convenios colaborativos.	4
	7.2.- Análisis de casos prácticos aplicables al derecho colaborativo.	4
Total		40